

【ご提案】

個性を見る化し、組織との相性を見極める、 特性アセスメントgiraffe[ジラフ]

～人材定着において重要な「志向・価値観」や「性格特性」を可視化

2025年
株式会社インソース

insource
株式会社インソース

1. サービス内容



1. サービス内容

アセスメントツールgiraffe[ジラフ]とは

オンラインで114問の設問に回答し、一人ひとりの志向・価値観や個性を“見える化”するアセスメントツールです。既存社員の志向・価値観の分析や、その集合体としての組織・職場の志向・価値観の分析が可能です。また、人材採用時に応募者の特性と自社の相性を見極める、配属先の上司との相性を考慮して配置するなど、一人ひとりが活躍しやすい意思決定を支援します。

giraffe[ジラフ]で可視化するもの

1. キャリアタイプ志向	2. モチベーションの源	3. 考え方・行動特性	4. チームでの役割
<ul style="list-style-type: none">・安定と保証・純粋な挑戦・専門・職種別能力・自律と独立・ワークライフバランス・社会への貢献・経営管理能力・起業家の創造性	<ul style="list-style-type: none">・専門性・やりがい・達成感・使命感・承認欲求・人間関係・サービス・商品・お金・収入	<ul style="list-style-type: none">・エネルギー・逆境力（レジリエンス）・楽観性・自信・完遂力・主体性・曖昧性への耐性・他者に対する許容力	<ul style="list-style-type: none">・配慮・育成・ビジョン・課題遂行
5. 判断志向	6. 共感力	7. 自覚している性格	8. 会社に対する満足要素
<ul style="list-style-type: none">・論理性・直感・経験	<ul style="list-style-type: none">・視点取得・他者志向的反応・自己志向的反応・被影響性・想像力	<ul style="list-style-type: none">・外向性・開放性・協調性・情動性・誠実性	<ul style="list-style-type: none">・仕事への興味、満足度・人間関係、職場風土・人事制度、研修、福利厚生など

1. サービス内容

採用時の参考資料や、組織の活性化ツールとしてご利用可能

「giraffe」を用い、志向やモチベーション要素、考え方・行動特性などを可視化（“見える化”）することで、個々の特性を踏まえた相互理解を促進できます。採用シーンや、組織の活性化のための研修や、面談等のシーンで有効にご活用いただけます。



アセスメントツール「giraffe」

採用時の参考資料として
組織内の面談や活性化研修など
合わせていただくとより効果的

1. サービス内容

他の能力検査、性格検査との併用もお勧め

■“特性”に特化したアセスメントツール

giraffe[ジラフ]には、論理性や国語力、計算処理能力を測る設問が無く、「特性」の可視化に特化しています。深く考えて答える設問が無いため15分程度の短時間で回答可能です。そのため、他の検査とも併用できます。

■社員の満足度調査も同時に実施が可能です

個人の特性をはかる設問の後に、企業に対する満足度をはかる簡単なアンケートを設けています。社員の回答結果をもとに、自社の社風や特徴を可視化し、採用プロモーションにもご活用いただけます。

	giraffe（インソース）	A社、B社、C社など	D社、E社、F社など
種類	特性診断	能力検査	性格検査、ストレス耐性検査
特徴	<ul style="list-style-type: none"> ・志向・価値観や性格などを40の指標で数値化し、どのような人物かを見ることができる。 ・「エネルギー」というgiraffe独自の指標で組織の中で活躍できる人材を見抜く。 	人材の性格的・能力的適性を測定してタイプ別に職務適性を判定。 結果を本人にフィードバックすることで、自己理解を促進することが可能。	自社の組織風土にマッチした人材を見極めたい、採用した人材に長く活躍してもらいたいなどの目的で目的で活用することが多い。
把握できること	<ul style="list-style-type: none"> ・価値観、考え方の傾向 ・行動特性 ・ストレス耐性 ・エネルギー（オリジナル指標） 	<ul style="list-style-type: none"> ・言語能力、非言語能力 ・性格、思考 ・職務適性 	<ul style="list-style-type: none"> ・性格、価値観 ・職務適性 ・ストレス耐性 ・離職リスク
利用シーン	採用、組織診断、配置、人材開発	昇格・昇級試験、採用	採用、配置
価格	<u>チケットプラン 1名1,980円(税込)※割引あり</u> <u>利用し放題プランあり 年額1,584,000円(税込)</u>	1名6,000円程度	1名2,000円程度

1. サービス内容

受検者の画面は非常にシンプルです。スマホでも回答可能です

受検者は受検開始メールを受け、
以下のアセスメント回答画面から回答します。



57 / 114問

設問57

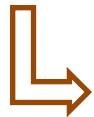
安定感や将来への安心感を得られるような組織／職業にこそ、価値があると思う

とてもあてはまる あてはまる あてはまらない 全くあてはまらない

前の設問へ 次の設問へ

個人結果はWEBで回答後すぐに表示

回答を選択すると自動的に次の設問に遷移します。回答を修正したい場合は、前の設問に戻って、回答を修正することも可能です。



回答後、
すぐに結果の
閲覧が可能で
す



解説

記述
チームメンバーの気持ちや立場を思いやり、尊重することができます。普段からあなたの気遣いに支えられている人も多いことでしょう。

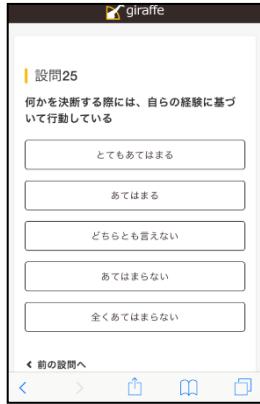
育成
自分のみならず、周囲のメンバーの成長・育成に強い関心を持っています。指導役を自ら買って出ることもあるでしょう。

ビジョン
ビジョンを掲げ、それをメンバーに語ることができるので、リーダー気質を持tingているとも評価できます。一方で、ビジョンを熱語だけでは人はついてきてくれないこともありますので、両方のビジョンを有言実行し、立派をしたり問題を解決したりすることもせて実践しましょう。

課題進行
情報の行き来の活性化が課題進行のために必要だと理解しているため、周囲の人との情報共有を重視します。一方で、過剰な情報の提供は、相手を困りさせてしまうこともありますので、バランスをその方に注意しましょう。

結果をPDFやExcelファイルのデータで
ダウンロードすることもできます！

マルチデバイス対応していますので、
スマホからでも回答可能です。



設問25

何かを決断する際には、自らの経験に基づいて行動している

とてもあてはまる あてはまる どちらとも言えない あてはまらない 全くあてはまらない

前の設問へ



記述

チームメンバーの気持ちや立場を思いやり、尊重することができます。普段からあなたの気遣いに支えられている人も多いことでしょう。

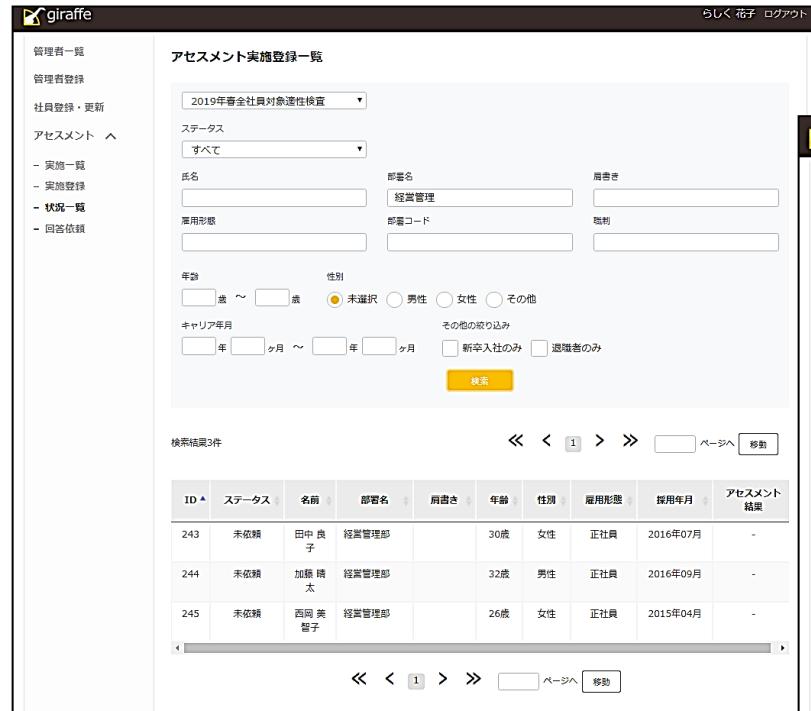
育成
自分のみならず、周囲のメンバーの成長・育成に強い関心を持っています。指導役を自ら買って出ることもあるでしょう。

ビジョン
ビジョンを掲げることに重点を置かないか、または「自分はこの立場にいない」と考えています。時には、自分の考え

1. サービス内容

管理者は管理者専用画面にて各種操作が可能です

社員の回答状況を一目で確認できます。結果閲覧もできます。



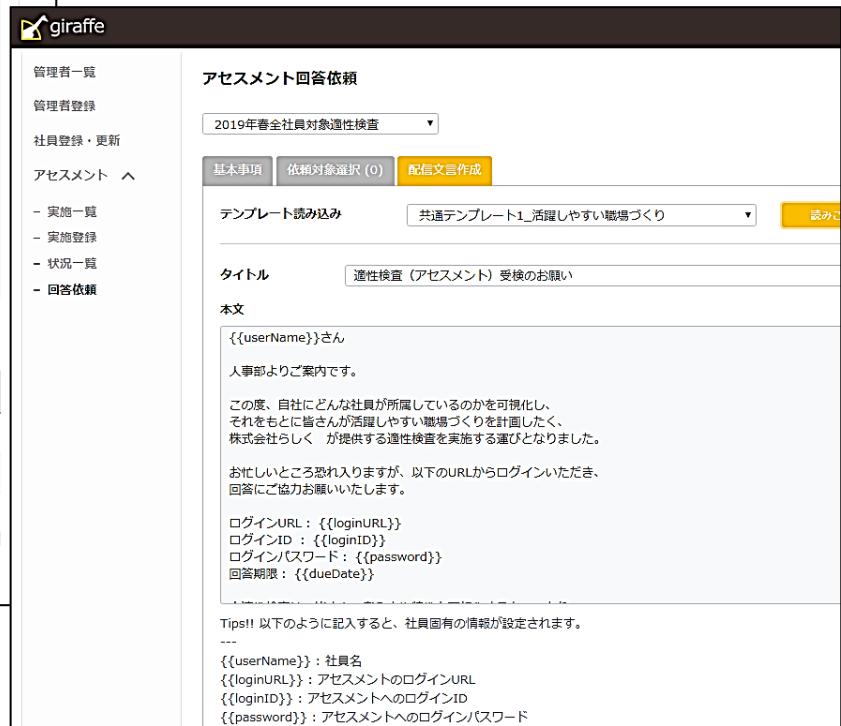
アセスメント実施登録一覧

検索条件:

- 年齢: 20歳 ~ 30歳
- 性別: 未選択 (選択済)
- 部署名: 経営管理
- 肩書き: 理財
- 雇用形態: 新卒入社のみ
- 採用年月: 2016年07月
- 年齢: 26歳 ~ 32歳
- 性別: 男性 (選択済)
- 部署名: 経営管理部
- 肩書き: 理財
- 雇用形態: 正社員
- 採用年月: 2015年04月

検索結果: 3件

ID	ステータス	名前	部署名	肩書き	年齢	性別	雇用形態	採用年月	アセスメント結果
243	未依頼	田中 良子	経営管理部	理財	30歳	女性	正社員	2016年07月	-
244	未依頼	加藤 勇太	経営管理部	理財	32歳	男性	正社員	2016年09月	-
245	未依頼	西岡 美智子	経営管理部	理財	26歳	女性	正社員	2015年04月	-



アセスメント回答依頼

テンプレート読み込み: 共通テンプレート1_活躍しやすい職場づくり

タイトル: 選性検査（アセスメント）受検のお願い

本文:

```
{{user_name}}さん  
人事部よりご案内です。  
この度、自社にどんな社員が所属しているのかを可視化し、  
それとともに皆さんを活躍しやすい職場づくりを計画したく、  
株式会社らしく が提供する選性検査を実施する運びとなりました。  
お忙しいところ恐れ入りますが、以下のURLからログインいただき、  
回答にご協力をお願いいたします。  
ログインURL: {{login_url}}  
ログインID: {{login_id}}  
ログインパスワード: {{password}}  
回答期限: {{due_date}}
```

Tips!! 以下のように記入すると、社員固有の情報が設定されます。

{{user_name}}: 社員名
 {{login_url}}: アセスメントのログインURL
 {{login_id}}: アセスメントへのログインID
 {{password}}: アセスメントへのログインパスワード

※ご契約時には、操作マニュアルをお送りさせていただきます。



1. サービス内容

giraffe結果の見方



結果レポート

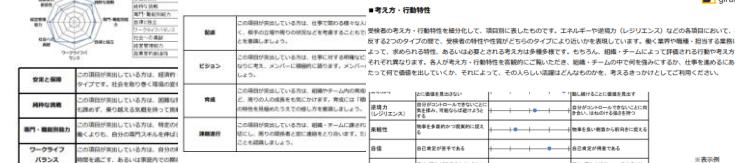


個々人のレポートに解説が詳しく記載されますが、管理者の方は受検結果のロード(生)データをCSVで出力することができますので、そのデータを用いて、集計、分析をいただくことができます。
※当方で集計を行う場合はオプションとなります。
また、結果の見方のマニュアルもお渡ししておりますので、そちらをご参考いただき、より詳しくご確認いただくこともできます。

giraffe[ジラフ]結果の見方マニュアル



 giraffe



<p>各自の知識</p> <p>わざと、自分自身の知識を多く持つ人。</p>	<p>エクスパート</p> <p>専門家として、何事かに詳しくなることを喜ぶ人。このタイプの人には、専門知識をもつていて、自分の知識を多く持つ人であることを楽しむ。自分自身の知識を多く持つことは、これが最も得意な「アバランチ」です。自分の知識を多く持つことは、自分自身の知識を多く持つことを喜ぶ人であることを楽しむ。自分の知識を多く持つことは、自分が最も得意な「アバランチ」です。</p>
<p>各自への知識</p> <p>自分の知識を多く持つ人。自分の知識を多く持つことで、自分自身の知識を多く持つことを楽しむ。</p>	<p>アバランチ</p> <p>専門家として、何事かに詳しくなることを喜ぶ人。このタイプの人には、専門知識をもつていて、自分の知識を多く持つ人であることを楽しむ。自分が最も得意な「アバランチ」です。</p>
<p>各自の知識</p> <p>自分の知識を多く持つ人。自分の知識を多く持つことで、自分自身の知識を多く持つことを楽しむ。</p>	<p>アバランチ</p> <p>専門家として、何事かに詳しくなることを喜ぶ人。このタイプの人には、専門知識をもつていて、自分の知識を多く持つ人であることを楽しむ。自分が最も得意な「アバランチ」です。</p>

<p>■お問い合わせ</p> <p>お問い合わせ事項に対して最も近い内容を右側にあります。ぜひお問い合わせください。お問い合わせ内容が複数ある場合は複数回の登録をお願いします。</p> <p>お問い合わせ用語</p> <p>専門用語や専門用語に対する説明文を記入するための用語です。</p> <p>専門用語</p> <p>専門用語に対する説明文を記入するための用語です。</p>	<p>■お問い合わせ</p> <p>お問い合わせ用語とその説明文を記入してください。</p> <p>専門用語とその説明文を記入してください。光の見えない状況でも、専門用語とその説明文を記入してください。</p>
---	---

1. サービス内容

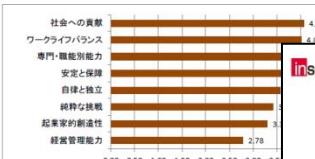
組織分析レポートオプション

キャリアタイプ志向性

■各項目の平均点と標準偏差

	安定と保障	純粋な挑戦	専門・職能別能力	自律と独立	ワークライフバランス	社会への貢献	経営管理能力	起業家の創造性
組織平均	3.61	3.42	3.61	3.58	4.02	4.07	2.78	3.30
標準偏差	0.61	0.69	0.50	0.40	0.51	0.70	0.85	0.77

■組織平均の棒グラフ



キャリアを考える際に大切にしている価値観は、まず「社会への貢献」を、次に「ワークライフバランス」を重視している方が多いことが、平均点を見るにわかります。結婚として、自分の時間や家庭生活と仕事をとのバランスを大切にしつつ、安定的

insource

giraffe
株式会社〇〇 御中
giraffe[ジラフ] 組織集計・分析レポート

2022年3月
株式会社インソース

オプションメニューとして、giraffeの一人ひとりの回答結果を集計して、組織全体の傾向を分析したレポートの作成を承っております。

オプションの「組織分析レポート」を追加いたしますと、個別（一人ひとり）の特性を「見える化」するだけではなく、組織全体としてどんな特性の傾向が強いのか、また、人材のバランスを把握することができます。

- ・社員全体の特徴を把握したい
 - ・自社のPRポイント、魅力を知りたい
 - ・社内で活躍している人材は、どのような傾向が強いのか見える化したい
 - ・採用基準や採用戦略の立案に活用したい
 - ・会社のどのようなことに満足しているのかを知りたい
- など全体の結果を一目で見ることができます。

割合の高い項目がどのような点にあるのかなどを確認でき、そういう点を自社のポイントとし、採用プロモーションにご活用いただくことも可能です。

2. giraffeのご活用方法

2. giraffeのご活用方法

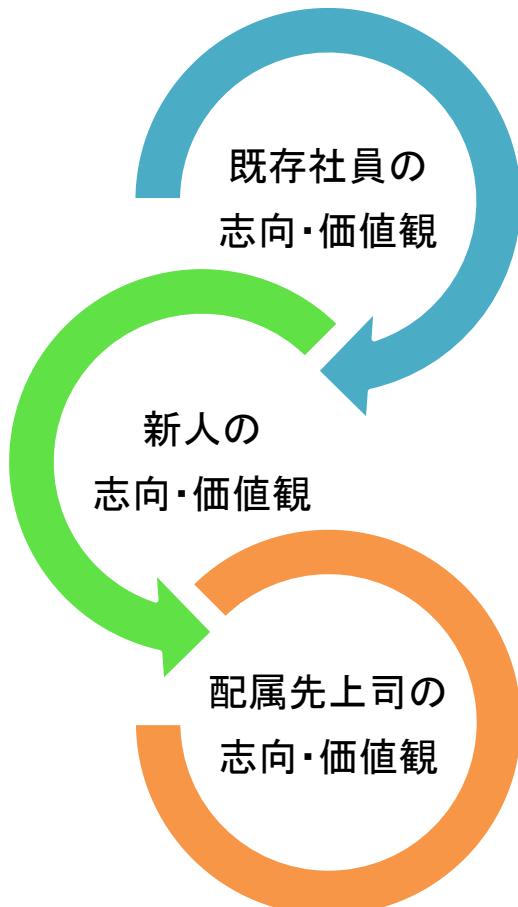
活用事例 1 ~新人の採用や配属先決定を、組織や上司との相性から判断

概要

- 採用面接官によって、人物評価にバラつきが出てしまう。また、面接で応募者の個性を引き出せていらないなどの課題がある
- せっかく入社した新人や中途入社社員が、現場に配属後、上司とそりが合わないために定着しない

giraffeを活用した採用の効果

- 既存社員に対して、giraffeを受検させることで、志向・価値観や性格特性を可視化。会社全体の志向・価値観と同時に、各部署や職場ごとの志向・価値観を把握
- 採用フローの中で、giraffeを全員に受検してしまうことで、応募者の志向・価値観や性格特性を把握。自社との相性を鑑みて、面接時に重点的に尋ねる質問を準備することで、面接官のスキルのバラツキを克服して、採用活動の品質を底上げ
- 配属先決定時は、既存社員の受検結果と新人の性格特性がマッチするように配慮



→志向・価値観が、合う職場の方が経験を積み重ねやすく定着しやすい



2. giraffeのご活用方法

活用事例2 ~採用シーンにおける課題解決

✓ お悩み①面接官の評価品質にバラつきがある

【原因①】面接官が採用したい人物像と応募者を比較できていない（観察力・質問力不足）

【原因②】どんな人物を採用したいのか、人事が面接官に伝えられていない

✓ お悩み②内定辞退者数が多い

【原因③】応募者に、会社のことが伝わっていない

【原因④】面接官の印象が良くなかった

【原因⑤】内定通知後のフォローがなかった

【原因⑥】面接だけでは、人物評価にバラつきが出てしまう

【原因⑦】面接で、応募者の個性を引き出せていない



◆ 先に既存従業員にgiraffeに回答してもらい、自社で現に活躍している人材の傾向を分析

- 自社にマッチする可能性が高いであろう、既存の活躍人材に近しい傾向の人を採用
- 新しい風を吹かせるため、あえて全く違う傾向の人を採用

2. giraffeのご活用方法

活用事例3 ~エネルギーの項目に着目した、新卒採用の職種を設定

概要

自社内の活躍人材の傾向などを分析し、高い傾向を示す項目に着目。インソースでは、エネルギー有無、完遂力、曖昧性への耐性をgiraffeで確認し、採用決定時の重要項目として活用。

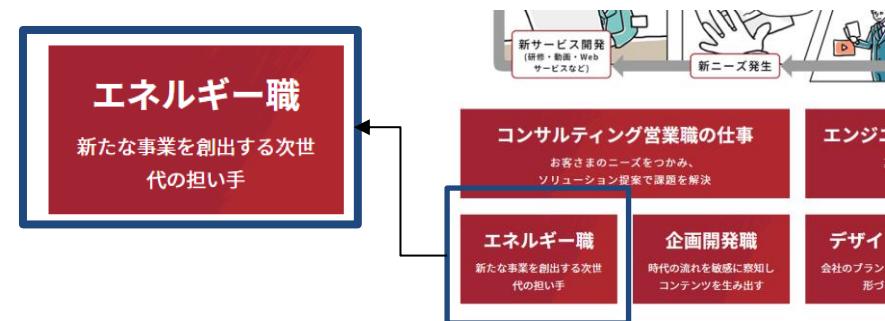
営業職、エンジニア職、企画開発職、デザイナー職に加え「**エネルギー職**」を加えた採用活動を展開。双方にとって「特別感」を生むと同時に、これまで獲得に至らなかった「優秀」な人材の獲得に寄与している。

giraffeを活用した採用の効果

- 自社の活躍人材の特性を知ることで、自社の魅力を改めて見直すことができアピールにつながった。
- インソースでは、giraffe等による「試験」を採用活動で重視するようになった。これにより、他社が興味を示さない「優秀層」の確保につながっている。(学歴などに関わらない「優秀な人材」の判別が可能に)
- giraffeという「共通言語」を用いた「面接ルール」を策定。個々の候補者に応じた面接官の設定や採用プロセスの実践につながった。

考え方・行動特性			
エネルギー	強い意志を持って活動し続けることに価値を見出さない	+++	強い意志を持ち、困難があっても活動し続けることに価値を見出す
逆境力 (レジリエンス)	自分がコントロールできないことに気を揉み、可能ならば避けようとする	++	自分がコントロールできないことに向き合い、はねのける強さを持つ
楽観性	物事を多面的かつ現実的に捉える	+++	物事を良い側面から前向きに捉える
自信	自己肯定が苦手である	+++	自己肯定が得意である
完遂力	興味・関心が何度も変わら、それに伴い行動も変わっていく	++	興味・関心を維持し、一度やると決めたら最後までやり遂げる
主体性	物事や出来事に対して、受動的なスタンスを選ぶ	+++	物事や出来事に対して、能動的に関わっていく
曖昧性への耐性	曖昧なものに対し抵抗感や不安を抱き、退けようとする	++	曖昧なものをそのまま受け入れ、その中で活動していく
他者に対する許容力	自分と価値観が合う人とのチームにおいて、より力を発揮できる	++	自分と価値観が合わない人がいるチームにおいても、力を発揮できる

※インソースが採用時に特に着目する項目



※採用HPなどでも展開

→自社の価値観に合う「エネルギー職」を優秀人材として獲得



2. giraffeのご活用方法（受検後のフォローアップ研修例①）



giraffeを用いた相互理解と組織活性化研修（半日）

概要

本研修では、giraffe[ジラフ]の結果の見方を学ぶとともに自己理解を深めます。同時に、自分と他の人は異なる特性を持っており自他ともに尊重して関係構築を行うことが重要であると学んでいただきます。そのうえで、これから自分らしく働くために、行動計画を立て皆さん宣言をします。グループワークを中心とした自己開示とコミュニケーションを中心とした研修です。

ねらい

まず、giraffeの結果の見方を各自がきちんと理解します。
結果を踏まえて、自己理解を深め、自己開示・関係性構築の重要性を理解し、それを明日からの仕事にどう活かすかを考えます。

研修実施までの具体的なステップ

【本人】

- ① giraffeを受検する
- ② 自分のgiraffeの受検結果を踏まえて研修に備える

【管理サイド】

- ① giraffeの受検を促進、全員を受検させる
- ② 結果を踏まえて、研修内容の調整を検討
- ③ 当日のグループ分けを行う（ペアや、討議の狙いに応じて）
※グループを組織メンバーとするか、ランダム配置とするかなど

カリキュラム例

時間	内容	備考
50分	<p>1. 「giraffe[ジラフ]」の項目を理解する</p> <p>(1) giraffe[ジラフ]とは (2) giraffe[ジラフ]の各項目の意味を理解する (3) 結果は人それぞれのよさが出ているもの</p>	講義
10分	休憩	
1時間	<p>2. 自分「らしさ」を理解する～giraffe[ジラフ]による自己分析①</p> <p>(1) サンプル結果の解説～グラフの形や凹凸の大きさではなく、凹凸があるところに着目する 【ワーク①】変わりににくい項目から自分「らしさ」を理解する 【ワーク②】ペアとなり、お互いに結果を読み解く 【ワーク③】読み解いた結果をフィードバックしあう (2) 自己を深く理解するだけでも行動は変わる</p>	講義 個人ワーク グループワーク
1時間	<p>3. 「今」の自分の行動を紐解く～giraffe[ジラフ]による自己分析②</p> <p>(1) 行動はその時の最善の選択へ「よい／悪い」の判断をしないこと 【ワーク①】現在とっている行動を把握する 【ワーク②】なぜワーク①の行動をとっているかを考える 【ワーク③】グループ内で①、②の結果について共有し、フィードバックしあう (2) 「性格」は変えることが難しいが、「行動」は変えられるもの</p>	講義 個人ワーク グループワーク
10分	休憩	
50分	<p>4. 自分「らしく」働くための成長プランを考える</p> <p>(1) 自分「らしい」行動とは (2) 具体的な行動計画（意識して伸ばすことや、気を付けること）を立てる (3) 行動実行宣言～自分らしく働くために (4) まとめ</p>	個人ワーク グループワーク



2. giraffeのご活用方法（受検後のフォローアップ研修例②）



giraffeを用いたメンター研修（1日）

概要

本研修では、新入社員や後輩のよき相談相手となるべく、メンターとしての役割や心構えを認識し、必要なコミュニケーションスキルを習得していただきます。また、giraffeの結果を鑑みて、メンティー一人ひとりの育成方針・接し方の方向性を定めていただけます。

ねらい

giraffeの結果をもとに、メンター・メンティーの面談の場で、互いに自己開示をすることと、互いの特徴や傾向をふまえたうえでの人間関係・信頼関係の構築を目指していただきます。

研修実施までの具体的なステップ

- ① メンターを担当する方がご自身でgiraffeを受検します。（これにより、自分の特性を把握することができます）
 - ② メンティーにもgiraffeを受検してもらいます。
 - ③ 人事からgiraffeの結果をメンターに共有します。（管理者権限でアクセスメントの結果をダウンロードできるので、そのデータをメンティーの許可を得たうえで、メンターの皆さんに展開いただきます）
 - ④ 研修に参加されるメンターの皆さまが、ご本人の結果と、自身が担当するメンティーの結果を持参します。
 - ⑤ 上記を踏まえて、研修内で講師の指示を基に、giraffeの結果を用いた、個別指導方法について考えるとともに、講師からアドバイスを受けます。

カリキュラム例

時間	内容	手法
午前	<p><u>1. メンターとは</u></p> <p>(1)メンターとは 【ワーク】メンターになるにあたり、不安に思っていることなどを考える (2)メンター制度が注目される背景</p> <p><u>2. 良いメンターになるために</u></p> <p>(1)メンターとしての役割を考える 【ワーク】メンティーの立場なら、メンターにどんなサポートを望むのかを考える (2)メンターの役割 (3)良いメンターの持っているスキルやマインド (4)自分自身の経験を棚卸しする 【ワーク】振り返りシートの作成</p> <p><u>3. メンタリングのポイント～相談を受け入れる</u></p> <p>(1)メンタリングの実例 (2)メンターがメンタリングの実施において期待されること (3)メンタリングの留意点 【ワーク】具体的にどのようにするとメンティーは話がしやすいと思うか (4)コーチング、OJTとの違い (5)日ごろから変化に注意する</p>	講義 講義 ワーク
午後	<p><u>【参考】giraffeを用いたメンティーへの理解促進</u></p> <p>【ワーク】メンティーのgiraffeの結果を見て、どのような性格の持ち主かを想定しましょう そのうえで、自身のgiraffeの結果と比較して、どのようなメンタリングができるか、どんな留意点があるかを洗い出しましょう。 講師からは以下の点についてフィードバック・アドバイスします。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・メンタリングする際は、前提として自分と相手は異なる存在であることを認識する ・メンティーのモチベーションの源や自己認識している性格を把握しておく ・新人の性格を踏まえて「ほめる」「叱る」を考える ・メンタリングの際は、自身のgiraffe結果を自己開示するのも関係性構築では有益 <p><u>4. メンターに必要なコミュニケーション力</u></p> <p>(1)コミュニケーションにおける姿勢 (2)コミュニケーションの土壤をつくるひと工夫 (3)「聴く」スキル = 「傾聴力」のポイント (4)「訊く」スキル = 「質問力」のポイント</p> <p><u>5. モチベーションを向上させるフィードバック</u></p> <p>(1)きっかけづくり・心情理解 【ワーク】メンティーのほめるところを発見する (2)フィードバックの効果とポイント</p> <p><u>6. 実践ケーススタディ～こんな時どうする？</u></p> <p>【テーマ】ネガティブな発言をするメンティーへの対応 ■傾聴力チェックシート</p> <p><u>7.まとめ</u></p> <p>【参考1】タイプ別対処法 【参考2】メンター制度の導入の流れ</p>	講義 アセスメント giraffe 講義



2. giraffeのご活用方法（受検後のフォローアップ研修例③）



giraffeを用いた新入社員向けメンタルタフネス研修（1日）

概要

本研修では、giraffe[ジラフ]の結果をもとに自己理解を深め、同時に、自分と他の人は異なる特性を持っており自他ともに尊重して関係構築を行うことが重要であると学んでいただきます。そのうえで、これから仕事で直面するであろう困難に備えるため、メンタルタフネスの鍛え方を身につけます。

ねらい

まず、giraffeの結果を踏まえて、自己理解を深め、自己開示・関係性構築の重要性を理解します。その後、社会人に求められる“セルフコントロール力”を身につけることをねらいといたします。

研修実施までの具体的なステップ

- ① 対象者（新入社員）にgiraffeを受検いただきます。
(これにより、自分の特性を把握することができます)
- ② ご自身の結果を研修時に持参いただきます。
- ③ 自分のgiraffeの受検結果を踏まえて研修を受講いただきます。
- ④ 上記を踏まえて、研修内で講師の指示を基に、giraffeの結果を用いた、自身の特性や、働くモチベーションについて考えるとともに、講師や周囲からアドバイスやフィードバックを受けます。

カリキュラム例

時間	内容	手法
半日間	<p>1. はじめに 【ワーク】これから配属されるにあたって、①前向きに感じていること、②不安に思っていることを共有する</p> <p>2. 社会人に求められるもの～セルフコントロール力</p> <p>(1) 改めて、社会人と学生との違いを考える (2) 自身のコントロールスキルが大事 (3) まずは自分が自身について把握し、理解することが大切</p> <p>3. giraffe【ジラフ】を使った自己理解</p> <p>(1) 事前に受検いただいたアセスメントツールgiraffe【ジラフ】とは (2) giraffeの結果の見方・考え方～人は多様。皆違うから、皆いい (3) giraffeの結果の解釈は、人それぞれ (4) 自身を多面的に把握する 【ワーク①】自身のgiraffeの結果を見て、「自分らしい」と感じている項目を選ぶ 【ワーク②】自身で「強み」と感じている点、「課題」と感じている項目・結果を選ぶ 【ワーク③】「〇〇だと見られがちだけど、実は私は…」という項目・結果があれば選ぶ 【ワーク④】①～③について、同期同士で共有し合い、互いの理解を深める 【ワーク⑤】同期から「意外！」と言われたことがあれば、記録しておく (5) 自身のモチベーションを上下する要素を把握する 【ワーク】giraffeの結果の「モチベーション」のグラフをもとに、働くモチベーションについて、「これかあれば頑張れる」「これがなくなったら頑張るのがつらくなる」といったことを互いに話し合う (6) 他人と自分は違う生き物であることを理解する</p> <p>4. 自己開示・関係性構築の重要性</p> <p>(1) 社会人に求められる「関係性構築」 (2) 関係性構築に大切なのは、積極的な自己開示 (3) 雑談のススメ (4) 「実は私は…」を伝え合える仲間を見つける 【ワーク①】部署に配属された時のことをイメージして、ネタ・ストーリーを考える。 その自己紹介中に「実は私は…」と打ち明けられる要素を盛り込む 【ワーク②】実際に1人1分間で自己紹介を実践する。 自己紹介を聞いたメンバーは、その自己紹介の内容をもとに、雑談を展開したり、「実は私は(も)…」と会話を続ける</p> <p>5. メンタルタフネスを鍛える</p> <p>(1) 社会人に「辛い…」「しんどい…」はつきもの？ (2) 物事を多面的に見る (3) 困りごと・悩みごとを抱えたら 【ワーク】ケースを読み、どう先輩に相談するかを考える (4) 自分の異変に気づいたら／自分の異変に早く気づくために</p> <p>6. まとめ</p>	講義 個人ワーク グループワーク



2. giraffeのご活用方法（その他ご活用事例紹介）



■ 活用事例

①採用面談時に活用する

（面談時に結果シートを印刷しておくことで、より深い質問ができるようになります。）

<https://www.insource.co.jp/giraffe/case-study05.html>

②新人～若手のエンゲージメント向上・離職防止に活用する

（一人一人が会社に求めていることや働き方を可視化し、応えることが必要です。）

<https://www.insource.co.jp/giraffe/case-study07.html>

③部下育成やメンター制度に活用する

（面談で思いや気持ちを共有する際に、活用できます。ぜひ上司も受検をしてください。）

<https://www.insource.co.jp/giraffe/case-study04.html>

④日々仕事に励む全社員の特性を知り、人事戦略に活用する

（人事が、社員の特性や思いを把握することができます。人事面談などにも活用できます。）

<https://www.insource.co.jp/giraffe/case-study06.html>

3. 料金、その他

3. 料金、その他

giraffe [ジラフ] の料金

(税込)

【利用し放題プラン】 1,584,000円/年

【回数（チケット）プラン】

チケット回数	定価(税込)	単価	割引率
10回	19,800円	1,980円/回	-----
100回	188,100円	1,881円/回	5%割引
300回	534,600円	1,782円/回	10%割引き
1000回	1,584,000円	1,584円/回	20%割引
1000回超	利用し放題プランをご利用ください	-----	-----



【組織分析レポート】 110,000円/部～

※利用し放題プラン、及び回数プランいずれもチケットの有効期限はアカウント発行後 1 年間です（お申込み後 3 営業日程度で発行いたします）

※回数（チケット）プランのご購入に当たっては、人財育成スマートパック（以下、スマートパック）もご利用いただくことができます。ご相談ください。

※回数（チケット）プランにて1枚単位での販売は承っておりません。（原則10枚単位）

※1 回受検するごとにチケットが1枚消費されます

※受検後のフォローアップ研修は内容、人数、開催方法などにより個別のお見積りをさせていただきます。

※組織分析レポートについては、内容やご要望により改めてお見積りを差し上げることがございます。

3. 料金、その他

よくあるご質問

Q. 受無料デモ及び有料アカウント（チケット）発行まで何日ほどかかりますか？

A. 3 営業日程度で発行させていただいております。

Q. 受検結果はいつ見られますか？

A. 受検後すぐにご確認、閲覧いただけます。

Q. 組織平均の結果を見る画面はありますか？

A. システム上にはございません。別途有料(11万円（税込）)の「組織分析レポート」にて作成いたします。

管理者画面では、各個人の回答状況および受検結果を閲覧することで、ローデータの結果のCSV出力が可能です。

Q. 組織分析レポートは部署ごとに作成できますか？

A. はい、可能です。1 部署あたり 11 万円（税込）が追加となります。

Q. 組織分析レポートのカスタマイズは可能ですか？

A. はい、事例は多数ございますので可能です。まずは、ご要望をお伺いしていただき、お見積もりを含めた判断をさせていただきます。

Q. 組織分析レポートの納品スケジュールを教えてください。

A. 集計開始から約 15 営業日で作成いたします。（1 部）※複数部数納品の場合は要相談



3. 料金、その他

よくあるご質問

Q. アセスメント(giraffe)を紙面で実施することはできますか

A. 申し訳ございませんが、紙面での実施はできかねます。（WEBのみでの運用が可能です。）個々人の結果は管理者でダウンロードする事が可能ですので、PC環境のご準備がない場合は、回答のみご本人さまのスマートフォンなどで行っていただく運用を推奨しております。

Q. 社員一人ひとりに会社用のメールアドレスが付与されているのですが、それでもgiraffe[ジラフ]の受検は可能ですか

A. はい、できます。メールアドレスがない方については、URLまたはQRコードを案内することにより受検をいただくことも可能です。ただし、受検者がURL・QRコードを忘れてしまった場合や、パスワードを忘れてしまった場合は、管理者が個別に連絡、再発行をする必要があります。

Q. 推奨環境について教えてください

A. OSはWindows。インターネットブラウザはMicrosoft Edge最新版、Firefox最新版、Google Chrome最新版を推奨しています。

Q. まずは人事部内等で検討したいのですが、無料でサービスのお試しができますか

A. 1社あたり最大2名様まで、アセスメントの無料受検が可能です。無料受検希望の方の①お名前と②メールアドレスをお知らせくださいませ。お申し込みは、WEBinsourceからお申込みください。未登録のお客様は、恐れ入りますが、WEBinsourceのご登録をお願いいたします。登録方法については、営業担当にお問い合わせください。

※お申込み後3営業日程度で、無料デモ案内メールをお送りいたします。

※無料デモ（受検案内メール）は、受検者に直接送付されます。

Q. レポート下部にある「揺らぎ」とは何ですか

A. 揺らぎとは、回答の信頼度を示す指標です。揺らぎが大きいほど、回答の信頼度が低くなります。最低数値が0、最大数値8となります。



個別FBのサービスも行っております

個別フィードバックサービスについて

(1) 個別フィードバックサービスとは

階層別テストの個人結果や組織の結果について、コンサルタントが受検者各人に解説を実施したり、結果に基づく行動変容を促すサービスです。個人や組織分析の結果をもらったものの、どう理解してよいか わからない。どのように活用すればよいかわからないなどのお悩み・課題を解決いたします。また、外部の人間にだからこそ話せる本音や、悩みなどもうかがうことができることもあります。

(2) 個別フィードバックサービスがご支援できること

- 階層別テストの結果フィードバックと所感のお伺い**
アセスメント結果の見方をお伝えしたうえで、ご本人自身で結果を読み解いてもらい、所感をお伺いします。
- 行動変容への意識づけを行い、GROWモデルにそってコーチングを実施**
目標（Goal）と現状（Reality）を確認し、活用できる資源（Resource）や選択肢（Options）、自身の意志（Will）を本人が把握できるよう支援します。そのうえで、ご自身のとるべき行動を明確化できるような支援をいたします。

(3) 導入の効果

①個別フィードバックによる受検者の状況の把握

人事担当者や経営層・上司が把握できないような本音や考え方、コンサルタントが介在することで引き出し、把握できます

②受検者行動変容

個別フィードバックを受けることで、気づかなかった自分自身の強みや弱み、悩みや本音などに気づき、行動変容を意識します

③組織の課題解決、管理職の行動変容

組織分析の個別フィードバックでは、組織の課題を把握でき、その解決へと被評価者を意識づけます。また、自身の行動が組織にマイナスの影響を与えている場合、行動の変容を意識づけます

(4) 価格 49,500円～(税込) ※2時間から承ります

面談時間	延長の場合	面談時間の繰り越し可否	面談実施形式	面談実施者	契約期間
2時間 ※5時間以上は応相談	1時間毎に 24,750円 (税込)	否	オンライン・対面 ※対面の場合は、交通費を別途頂戴いたします	インソース契約講師	1ヶ月単位

ご不明な点は、お気軽にお問い合わせください。



assmet-jimukyoku@insource.co.jp

営業時間：9:00 - 17:00（土日祝日、年末年始を除く）

ご契約中のヘルプデスクは、システム操作も熟知したメンバーが丁寧に対応させていただきます。